

جامعة البلقاء التطبيقية

وحدة التقييم والامتحانات العامة

مصفوفة الكفايات والمهارات العملية لمخرجات التعلم

الورقة	الرابعة (امتحان الكفاءة العملي)
البرنامج/ المسار	العلوم المالية والادارية
التخصص	ادارة اعمال (۲۱۰۰۱۶۰)

مخرجات التعلم العملية				
المهارات العملية	المجال المعرفي	الرقم		
 ادخال ثوابت العملاء 	استخدام نظام العملاء	٠.١		
• تعديل بيانات العميل				
• ادخال معلومات العملاء				
 ادخال ثوابت الموظف 	نظام الرواتب وشؤون الموظفين	۲.		
 معلومات مالية والادارية 				
 معلومات النظام الرموز والتصنيف والفئات 	نظام المستودعات	3		
 معلومات المادة وحركة المخزون والرصيد 				
والسندات				





جامعة البلقاء التطبيقية

وحدة التقييم والامتحانات العامة

مصفوفة الكفايات والمهارات العملية لمخرجات التعلم

دخال ثوابت النظام	1 •	نظام الطلبيات والمشتريات	. ٤
ادخال طلبات الشراء المباشرة وغير مباش	1 •		
ادخال معلومات مراحل الانتاج معلومات	1 •	نظام الانتاج	.0
خطط التصنيع			
مصاريف الانتاج	a •		
وامر تجهيز التجريبية	١ •		
نشاء مستند جديد وحفظه	1 •	استخدام برمجية معالج	٦.
استخدام شريط الادوات	1 •	النصوص	
تظليل وحدود الصفحة	• ن		
نشاء وحفظ المصنف	1 •	استخدام الجدوال الالكترونية	.٧
التعامل مع الخلايا وتتسيقها	1 •		
دراج الدالة	1 •		
فتح وتطبيق قاعدة البيانات	ė •	استخدام قاعدة البيانات	۸.
تعديل سجل البيانات	• ن		
نشاء الجدول والحقول وتعين مفتاح	١ •		
اضافة سجلات وانشاء جدول	1		
التحديد والفرز + الاستعلام	1		
د تقارير ودراسات بسيطة تعالج المواض	إعداد	التسويق الالكتروني	.9
بة:	التالي		
كيفية زيادة وتتشيط المبيعات			
تحسين الميزة التتافسية في الاسواق الداذ 		المانية	فمنعتمال
والخارجية	9	الإستخانات العامة ا	هُدَة النَّفِينَمُ و
		أعلاقه للا	مخان التهاد
Τ (صفحه ۲ من		



جامعة البلقاء التطبيقية

وحدة التقييم والامتحانات العامة

مصفوفة الكفايات والمهارات العملية لمخرجات التعلم

 دراسة جدوى فتح اسواق جديدة 		
 تنشيط المبيعات للسلع الاستهلاكية 		
 تقديم الخدمات الالكترونية 		
إعداد تقارير ودراسات بسيطة تعالج المواضيع	التجارة الالكترونية	٠١.
التالية:		
 كيفية فتح المشاريع الانتاجية الالكترونية 		
 كيفية زيادة ارباح المؤسسة 		
• اقناع المستهلك بالسلعة الجديدة		
 كيفية زيادة المبيعات عن طريق الاعمال 		
الالكترونية		
إعداد تقارير ودراسات بسيطة تعالج المواضيع	الحالات الادارية	.11
التالية:		
• إجراء التحليل الرباعي SWAT		
Analysis لمشروع معين.		
 تحسین المیزة التنافسیة لمشروع معین 		
 المعرفة بالمخاطر السوق والفرص لمشروع 		
معين		
 القدرة على اختيار المشروع وتتشيط الفرص 		
الاستمارية		
 كيفية استغلال مواقع التواصل الاجتماعي 		
ي يرويج السلع في ترويج السلع		
 في ظل المنافسة مع السلع الاجنبية كيف 		
يمكن تحسين السلع المحلية وزيادة المبيعات	13270	N. IX
<u></u>		مترات
	والإسحانات العامه	فدةالميم